

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Moin Macher! Werde Vertriebsdisponent (m/w/d) bei NordTalente

Standort: Nordenham oder Bremerhaven (Einsatzgebiet Wesermarsch & Bremerhaven)

Art: Vollzeit oder Teilzeit (unbefristet)

Gestalte die Wirtschaft in der Region aktiv mit!

Suchst du eine Position mit echtem Einfluss auf den regionalen Arbeitsmarkt? Als Vertriebsdisponent (m/w/d) bei NordTalente steuerst du den B2B-Vertrieb in der Wesermarsch und Bremerhaven. Wir sind ein junges, volldigitales HR-Start-up, mit reichlich Erfahrung, Spaß & Motivation im Gepäck. Statt starrer Bürokratie und Papierkram erwartet dich bei uns eine abwechslungsreiche Schlüsselrolle: Du gewinnst Top-Talente, berätst Firmenkunden auf Augenhöhe und bringst die Wirtschaftsregion nachhaltig voran. Unser Motto: Persönlich. Digital. Verlässlich.

Vertriebsdisponent (m/w/d)

(57)

📍 Standort: Nordenham 📄 Anstellungsart(en): Teilzeit - flexibel, Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 20 - 40 Stunden pro Woche 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

Deine Aufgaben = 360° Verantwortung:

- **Vertrieb & Neukundengewinnung:** Du identifizierst Marktchancen, sprichst proaktiv B2B-Kunden an und baust nachhaltige Netzwerke auf. Du berätst Entscheider auf Augenhöhe zu unseren passgenauen Personallösungen (Zeitarbeit, Direktvermittlung, Master Vendor).
- **Kunden- & Prozessmanagement:** Du betreust deine Bestandskunden partnerschaftlich. Bei Bedarf steuerst du Personalprozesse, Onboarding und Einsatzplanung auch direkt beim Kunden vor Ort.
- **Recruiting & Matching:** Du suchst und begeisterst geeignete Kandidaten, führst Interviews und besetzt offene Vakanzen punktgenau mit den richtigen Talenten.
- **Mitarbeiterbetreuung & Disposition:** Du bist der zentrale Ansprechpartner für deine externen Mitarbeiter (Leiharbeitskräfte), planst ihre Einsätze und hast immer ein offenes Ohr für sie.
- **Smarte Administration:** Eine saubere Doku ist das halbe Leben. Du erstellst Arbeitsverträge, bereitest Lohnabrechnungen vor und pflegst unser digitales System.

Fachliche Anforderungen

- **Fundament:** Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung. Erste Branchenerfahrung (Personaldienstleistung / HR) ist ein Plus, aber kein Muss! Auch motivierte Quereinsteiger mit ausgeprägter Vertriebsorientierung sind bei uns herzlich willkommen.
- **Flexibilität:** Du besitzt einen gültigen Pkw-Führerschein (Klasse B) für deine Termine vor Ort.

Persönliche Anforderungen und Sozialkompetenzen

- **Vertriebsleidenschaft & Macher-Gen:** Du hast Verhandlungsgeschick, richtig Lust auf B2B-Sales und keine Scheu vor der Neukundenansprache.
- **Struktur:** Du bist stark in der Kommunikation, aber eben auch in der Administration. Du verlierst auch dann nicht den Kopf, wenn es mal hoch hergeht.

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

- **Sicherheit & faire Vergütung:** Eine unbefristete Festanstellung, ein ansprechendes Grundgehalt inkl. Urlaubsgeld sowie leistungsbezogene und transparente Bonuskomponenten.
- **Work-Life-Balance:** Vollzeit (40 Stunden) oder Teilzeit, ganz wie es zu deinem Leben passt, mit Arbeitszeit auf Vertrauensbasis, 30 Tage Jahresurlaub (bei Vollzeit) und bis zu 2 Tage Homeoffice wöchentlich.
- **Modernstes Equipment:** Smartphone und Laptop der neuesten Generation, selbstverständlich auch zur uneingeschränkten privaten Nutzung. Wir arbeiten zu 100% cloudbasiert und papierlos.
- **Starker Teamgeist:** Eine ehrliche, norddeutsche Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und regelmäßigen Teamevents. Wir, Helmut und Fenja, freuen uns auf dich!

Kontaktaten für Stellenanzeige

Klingt nach deinem nächsten Schritt? Wir machen es dir leicht: Kein langes Anschreiben nötig. Schick uns einfach deinen Lebenslauf oder einen Link zu deinem LinkedIn-/XING-Profil an helmut.bessel@nord-talente.de oder ruf direkt durch unter [0163 1698965](tel:01631698965).

NordTalente. Wir freuen uns auf den Schnack mit dir!

[Impressum](#)